



Le baccalauréat professionnel forme des salariés aux techniques de vente, du commerce et de la communication et dans la connaissance des produits. Il prépare concrètement à des emplois de gestion et de vente.



PROFIL

- Être autonome, mobile
- Aimer la vente et le commerce de plantes, d'outillages de jardin...
- Apprécier les techniques de vente, de commerce (face à face client, à distance, conseil, fidélisation client...) et le fonctionnement des espaces de vente (mise en rayon attractive des produits) et de stockage
- Apprécier le travail en équipe (écouter, conseiller, organiser le travail)



CONDITIONS D'ACCÈS

- **En seconde** : jeunes issus d'une troisième ; l'admission relève de la procédure AFFELNET
- **En première** : jeunes issus d'une seconde professionnelle, d'une seconde générale et technologique (fiche passerelle) ou d'un CAP (avec un bon niveau)



ORGANISATION DE LA FORMATION

- **2 semaines de travaux collectifs** (action commerciale : Journées du Terroir)
- **17 à 20 semaines de stage** en milieu professionnel sur les 3 ans



DÉLIVRANCE DU DIPLÔME

Le diplôme s'obtient d'une part avec les notes obtenues en contrôle en cours de formation (CCF) et d'autre part avec les notes des épreuves terminales.

Les CCF sont des épreuves d'examen organisées dans l'établissement tout au long de la formation.



LYCÉE DU VÉGÉTAL BEAUNE-LA-ROLANDE   



CONTENU DE LA FORMATION

DES ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

- Français
- Économie socio-culturelle (ESC)
- Histoire-Géographie
- Économie
- Anglais
- EPS| Biologie
- Mathématiques
- Physique-Chimie
- Informatique
- Documentation

DES ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

- Gestion commerciale
- Techniques horticoles
- Biologie Écologie
- Art floral

UNE SPÉCIALISATION PROFESSIONNELLE

- Techniques commerciales (vente et relations clients en magasin de jardinage)
- Produits de jardin (dès la seconde)

UN MODULE D'ADAPTATION PROFESSIONNELLE (MAP)

- Gestion courante du magasin pédagogique



AXES FORTS DE LA FORMATION

- **Nombreux Travaux Pratiques, Mises en situations professionnelles et organisations d'Actions Commerciales.**
- **Enseignement complémentaire en Art Floral.**
- **Mention Section Européenne avec possibilité de stage à l'étranger.**
- **Accompagnement de l'élève dans son insertion scolaire et professionnelle.**



DÉBOUCHÉS EMPLOIS

- **Vendeur-conseil en jardinerie ou en rayon spécialisé de grande surface, adjoint d'un chef de rayon après une première expérience.**



LES + DU LYCÉE

- Des formations qui répondent aux besoins du monde professionnel et un enseignement alliant théorie et travaux de terrain.
- Un établissement dynamique et ancré dans son territoire qui participe à l'animation du milieu rural.
- Une ouverture européenne et internationale (Pologne, République Tchèque, Italie...).
- Des ateliers pédagogiques et /ou de production (forestier, aviculture, apiculture, safran & art floral).
- Une insertion professionnelle réussie.
- Une pédagogie de projet visant à développer les capacités d'autonomie et d'initiative des élèves.
- Un établissement à taille humaine, un cadre de vie agréable et un accompagnement personnalisé des élèves.
- Un internat qui favorise une vie sociale et citoyenne et de nombreuses activités sportives et culturelles ainsi que des projets artistiques.



POURSUITES D'ÉTUDES

En fonction du niveau :

- Brevet de Technicien Supérieur Agricole (BTSa Technico-Commercial) ou non agricole (BTS Management Commercial Opérationnel, BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client) par voie scolaire ou par apprentissage



LYCÉE DU VÉGÉTAL BEAUNE-LA-ROLANDE   

7 RUE DES DÉPORTÉS - 45340 BEAUNE-LA-ROLANDE
02 38 33 20 17 - lpa.beaune-la-rolande@educagri.fr
www.lpa-beaunelarolande.fr

